

# Freedom2Act Sales Pipeline Management™

*Sikrer øget profitabilitet*

*Skab fremdrift i de mest  
værdifulde kundesegmenter*



# Freedom2Act Sales Pipeline Management™

*Hvis du vil opnå:*

- *Bedre udnyttelse af salgsressourser .....*
- *Optimeret udvælgelse af de bedste og mest profitable emner .....*
- *Fuld udnyttelse af de mest værdifulde kunde segmenter .....*
- *Øget fremdrift i salgspipelineen .....*

# Problemet

---

## ■ Situationen

- Kunderne kræver mere og mere bevis før køb
- Beslutninger om ordre tager længere tid
- Ikke alle ordre er værd at "gå" efter
- Konkurrencen er stigende

## ■ Og det betyder

- Omkostninger til salget er øget
- Salgs ressourcerne bliver spredt og for små
- Win rate fortsætter med at falde

## ■ Så hvordan vil du fokuserer på de muligheder

- Der er værd at gå efter?
- Som du kan vinde?

# Analyse

---

- **Salgskvalifikation er mere vigtig end nogensinde**
  - Maksimering af salgseffektivitet
  - Fokuser på de muligheder der kan vindes
  - Drop de muligheder der ikke kan vindes( eller ikke er værd at vinde)
- **Bedre forecasting:**
  - Brug et forecast som din forretning kan stole på
  - Performance management
  - Hvem i salgsteamet gør det rigtige?
  - Få kortlagt hvem der er de svage i salgsteamet

## *The Freedom2Act Sales Pipeline Management™,*

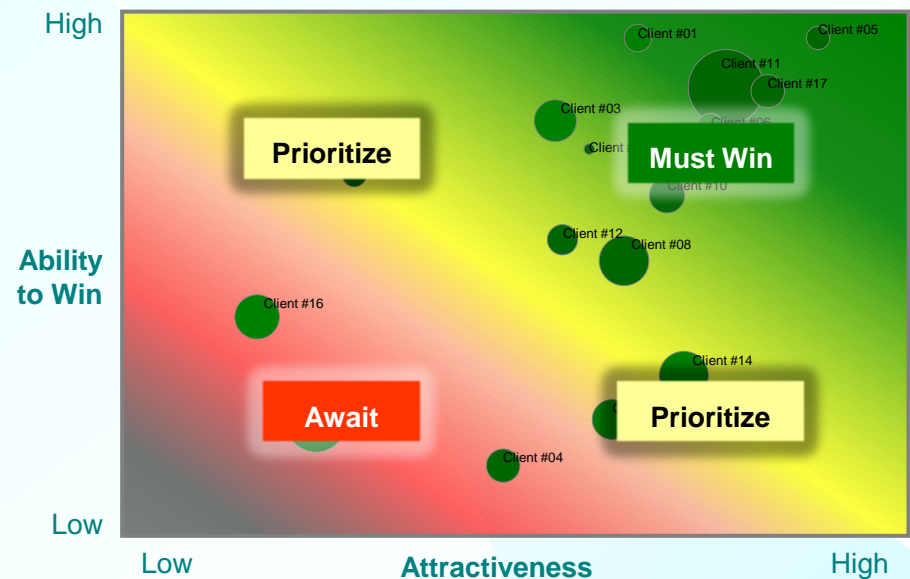
*Forøget salgssucces gennem systematisk kvalifikation, planlægning, og salgsledelse med fokus på at skabe fremdrift i de mest værdifulde muligheder.*

### ■ **Applikationer:**

- Kvalifikation af salgsmuligheder
- Fokus på profitable kunder
- Udvikling af strategi og “accounts”

# Kvalifikation af salgsmuligheder

- Reducer omkostningerne ved salg ved analyse af muligheder
- Objektivt og konsistent
  - Alle salgsmuligheder bliver analyseret vedvarende
  - Let forståelig grafiske præsentationer
  - Spot på de gode salgsmuligheder
  - Spot på de dårlige salgsmuligheder
  - Forecasting der kan støles på

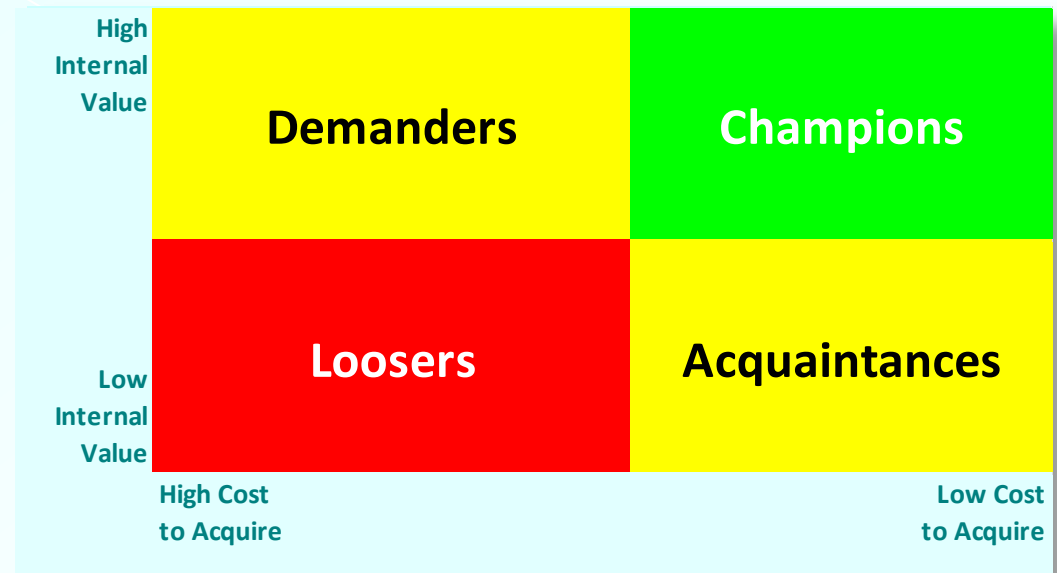


# Fokus på profitable kunder

## ■ Forøg profitabiliteten ved at analyserer kunderne:

- Champions:  
*Lav omkostning/høj værdi*
- Demanders:  
*Høj omkostning/høj værdi*
- Acquaintances:  
*Lav omkostning/høj værdi*
- Losers:  
*Høj omkostning/høj værdi*

SEE HOW



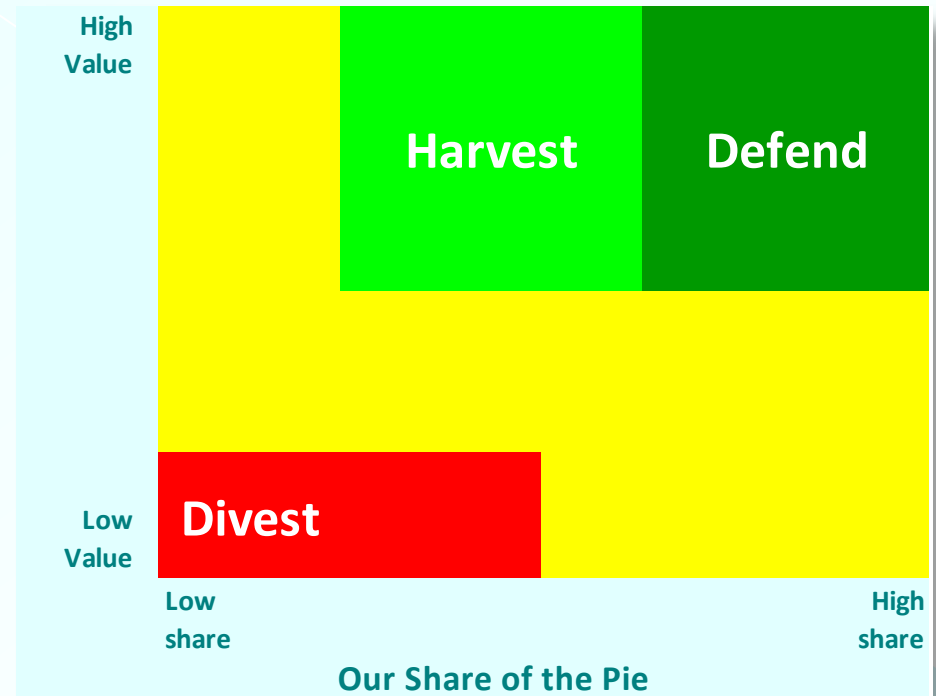
## ■ Fokuser på de rette kunder

# Strategi og segment udvikling

## ■ Hvilke kunder skal der investeres i /satses på

SEE HOW

- Systemet viser hvilke kunder, der har vækst- potentiale
- ... og hvilke kunder, der skal sættes ind overfor
- ... og hvilke kunder, der i virkeligheden har et meget lille potentiale





# Økonomi

- **Freedom2Act vil give dig:**
  - Forøget kundevinding  
... større omsætning
  - Reducede marketingsomkostninger  
... større indtjening
  - Reducede tab på kunder  
... mere profitabel
  - Fokuseret ressourceindsats  
... større omsætning med bedre EBIT

- **Resultatet:**

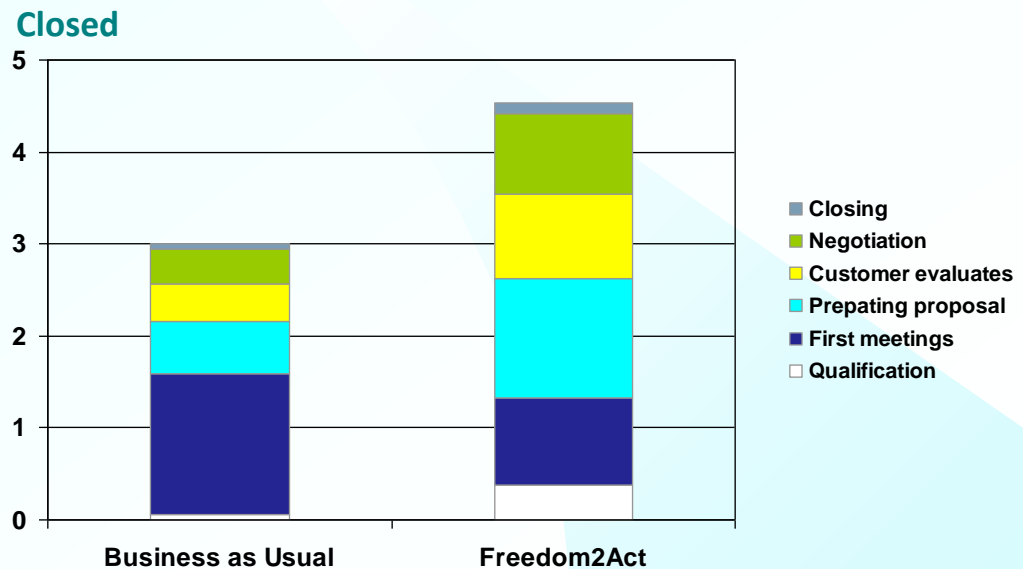
- ROI af Freedom2Act er mere end 10 større end omkostningerne til etablering



# Customer Case

*“We increased the efficiency of our sales force by 50 pct. by systematically identifying the most interesting sales opportunities in terms of value and profitability.*

*Applying the dynamic and "easy-to-use" sales tool we were able to quickly select the best 30 targets from a list of 150 potential sales opportunities.”*



# Kunder har sagt:

- *“Let at bruge – øjeblikkelige resultater”*
- *“Forbedret kvalificering baseret på objektive kriterier”*
- *“Nem identifikation af attraktive muligheder”*
- *“Klar identifikation af de lavt hængende frugter”*
- *“Fokus på hvor og hvilke indsatser, der er nødvendige”*
- *“Hurtig udlugning af kundeemner, der ikke fører til noget”*
- *“Værktøjet gav mig en klar indikation af hvad jeg skulle vælge i en svær kundesituation”*
- *“Et relevant produkt for enhver sælger. Det giver et øjeblikkeligt overblik over kunder efter besvarelse af få, men relevante salgsmæssige kvalificeringsspørgsmål”*



# Hvad opnår jeg med Freedom2Act PortfolioManagement™

- Systematisk kvalificering af de mest værdifulde salgsmuligheder
- Systematisk kvalificering af de mest værdifulde segmenter
- Fokus på salgsplanlægning og fremdrift
- Hurtige resultater!



# Udvalgte Freedom2Act referencer



Hvis du vil vide mere om så send  
en e-mail til  
[freedom2act.com](mailto:freedom2act.com)